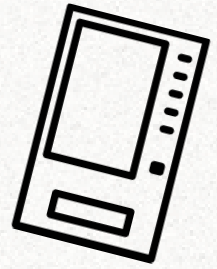


WIR SUCHEN DICH!



als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)



Passt Du zu uns? Denn:

Wir verkaufen nicht einfach Automaten. Wir schaffen Verkaufslösungen. Lösungen, mit denen unsere Kunden Ihre Geschäftsideen verwirklichen und Verkaufsvisionen Realität werden lassen.

Ob Verkaufsberatung, Technik oder Service – am Ende geht es immer darum, einen echten Mehrwert zu bieten. Dafür sind wir da, dafür wollen wir stehen. Wir denken voraus, beraten mit Verstand und kommunizieren auf Augenhöhe. Miteinander und gegenüber unseren Kunden.

Wir hören zu, hinterfragen den Standard, suchen nach Innovationen und entwickeln Prozesse weiter.

Wir sind mehr als ein Dienstleister. Wir sind Mitdenker, wir sind Begleiter, wir sind ein Team.



Wir sind **BVS**

Das erwartet Dich bei uns:

- Eine abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit mit viel Eigenverantwortung
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem stetig wachsenden Unternehmen
- Eine leistungsgerechte Entlohnung
- Mitarbeiter-Benefits
- Ein junges, dynamisches und motiviertes Team



Das sind deine Aufgaben:

- Identifizierung und Akquise neuer Kunden
- Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- Erstellung und Verhandlung von Angeboten und Kaufverträgen
- Erstellung von Verkaufsberichten und Umsatzprognosen
- Qualifizierte Analyse des Kundenbedarfs

Was Du mitbringen solltest:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Mindestens 2 Jahre Erfahrung im Vertrieb - vorzugsweise in der Vending-Branche
- Hervorragende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Gute Kenntnisse in Microsoft Office und CRM-Systemen
- Proaktive und zielorientierte Arbeitsweise
- Starke organisatorische Fähigkeiten
- Führerschein der Klasse B

Du möchtest ein Teil von unserem Team werden?

Wir freuen uns über deine Bewerbung an: bewerbung@bvs.gmbh.

Bei weiterführenden Fragen freuen wir uns auch über deinen Anruf in unserer Personalabteilung: +49 (0)2226 - 8940604.

